



## Sales Manager (all genders)

Zur Unterstützung unseres stark wachsenden Teams, suchen wir in Wien (1. Bezirk, Schottenring) eine/einen Sales Manager (all genders) in Full-time employee für die Gewinnung und Beratung unserer Geschäftskunden.

### Deine Aufgaben

- Du gewinnst unsere Kunden durch digitale B2B-Neukundenakquise und vertreibst unsere Software im gesamten DACH Raum
- Du verantwortest alle New Business Prozesse - vom Erstkontakt mit dem Kunden über individuelle Präsentationen bis hin zur Angebotslegung und Verhandlung
- Mit Deinem Hunter Gen verwandelst Du Leads in Abschlüsse und dokumentierst diese in unserem CRM Tool "Salesforce"
- Nach erfolgreichem Abschluss übergibst Du den Kunden ins Account Management

### Dein Profil

- Du verfügst über Erfahrung im B2B Vertrieb - vorzugsweise im Digital Bereich - und hast eine

### Wir bieten

- Start-up Atmosphäre  
Arbeitsplatz ausgestattet mit Apple oder Windows, du hast die Wahl
- Erfolgsentscheidende Position in einem innovativen, jungen und international agierendem Unternehmen
- Interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem kreativen Team
- Unglaubliche Dachterrasse mit einzigartigem Weitblick über Wien um den Afterwork-Drink perfekt zu genießen
- Weitere Benefits wie Sodexo Gutscheine, einen Tischfußballtisch im Office,

Leidenschaft für Sales

- Du bist vertraut mit Sales-Techniken und Tools; Begriffe wie "Bedarfsanalyse" und "KPIs" sind keine Fremdworte für Dich
- Durch deine Kommunikationsstärke glänzt du in den Gesprächen mit den Kunden und mit Deinem Charme und offenen Art überzeugst Du bei jedem Deal
- Dein gutes Gespür für Kennzahlen und Prozesse helfen Dir Dich und Deine Pipeline zu organisieren
- Eigenmotivation, Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie Durchhaltevermögen machen Dich aus
- Ein erfolgsabhängiger Gehaltsanteil spornt Dich erst recht an und bringt Dich zu Hochleistungen
- Du beherrscht die deutsche Sprache einwandfrei und sprichst am Besten auch gut Englisch

Softdrinks, Kaffee werden bei uns groß geschrieben

### Challenge accepted?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung, in der wir bereits deine Persönlichkeit, deinen Ansporn und deine Talente kennenlernen können.

[Jetzt Bewerben](#)

## Über Prescreen

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu Prescreen GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Ms Anette Freiberger

Tel.: +43 664 828 6487

E-Mail: [anette.freiberger@hallosonne.com](mailto:anette.freiberger@hallosonne.com)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu Prescreen GmbH

Schottenring 2-6, 1010 Wien

[www.prescreen.io](http://www.prescreen.io)

